

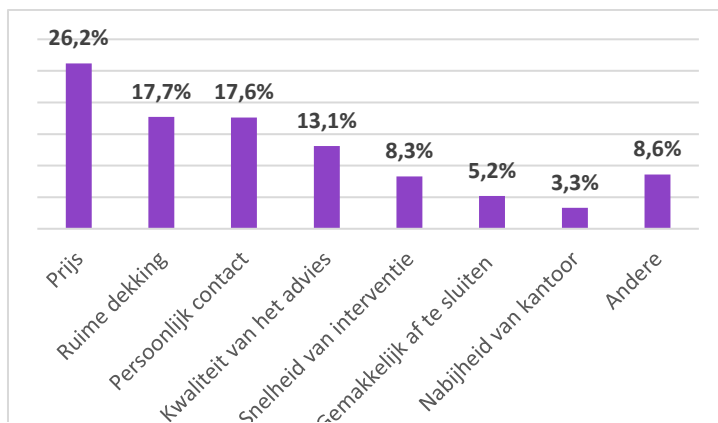
Beobank lanceert auto-, woon-, en familiale verzekering

Nieuw aanbod speelt in op vraag van de Belg naar goede prijs-kwaliteit verhouding en persoonlijk contact op de verzekeringsmarkt

Brussel, 26 oktober 2017 – Beobank breidt vandaag het productgamma uit met 3 verzekeringsformules van Partners Verzekeringen: de Beobank Autoverzekering, de Beobank Woningverzekering en de Beobank Familiale verzekering. Daarmee vult de bank haar verzekeringsaanbod voor particulieren grondig aan. Uit een enquête die Beobank liet uitvoeren blijkt dat Belgen vooral op zoek gaan naar een goede prijs-kwaliteit verhouding en persoonlijk contact bij hun verzekeraar. Dit zijn dan ook de twee speerpunten in het nieuwe aanbod.

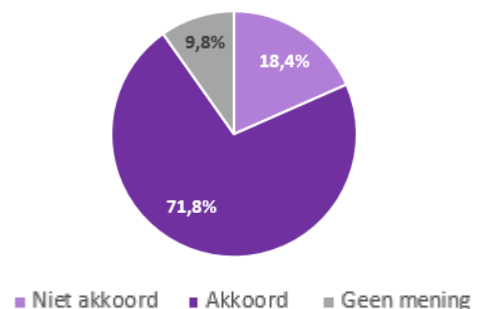
Belg zoekt concurrentiële prijs, ruime dekking & persoonlijk contact

Een enquête die Beobank liet uitvoeren toont aan dat het verzekeringslandschap volgens bijna driekwart van de Belgen (72%) te complex is en dat Belgen in de zoektocht naar een verzekeraar het meest rekening houden met de prijs (26,2%), de aangeboden dekking (17,7%) en persoonlijk contact (17,6%).



Vraag: Wat vindt u het belangrijkste bij het afsluiten van een nieuwe verzekering?

Stelling: Het verzekeringslandschap is mij te complex.



Met de lancering van een autoverzekering, een woningverzekering en een familiale verzekering voorziet Beobank aan de voornaamste verzekeringsbehoeften van de Belg en speelt de bank in op de heersende bezorgdheden, legt **Guy Schellinck**, CEO van Beobank, uit. “Het is onze ambitie om onze klanten op zoveel mogelijk manieren in hun leven bij te staan met onze diensten, zowel bancair als niet-bancair. Binnen deze filosofie is de uitbreiding van ons verzekeringsaanbod niet alleen een logische stap, maar ook een die ervoor zorgt dat onze klanten hun basisverzekeringen bij ons kunnen centraliseren”.

Uitgebreide en innovatieve dekking

De nieuwe verzekeringsproducten van Beobank bieden een uitgebreide dekking aan een concurrentiële prijs. Op het vlak van autoverzekeringen biedt Beobank 3 omnium-formules aan: de mini-omnium, mini-omnium+ en full omnium. Beobank is daarmee een van de weinige aanbieders in België die met de **mini-omnium+** een formule aanbiedt tussen de mini omnium en de full omnium. Deze formule dekt de **total loss** van uw wagen na een ongeval. Al deze formules bevatten verder een preventief aspect met de **BOB-garantie** (die zowel de schade aan het voertuig van de verzekerde dekt veroorzaakt door een BOB chauffeur, als mogelijke schade die de verzekerde veroorzaakt als BOB), een **waarborg glasbraak** die ook het open dak dekt, maar ook een **tarief dat aangepast is aan het aantal gereden kilometers**.

Op het vlak van woningverzekeringen lanceert Beobank een innovatief concept met een **unieke aanvullende garantie op grote elektronische huishoudtoestellen en audiovisuele apparaten**: wanneer een toestel binnen een periode van 2 tot 5 jaar na aankoop stuk gaat zorgt de Woningverzekering voor herstelling van het toestel of voor een financiële compensatie voor de aankoop van een nieuw toestel.

“Het gedrag van klanten wijzigt en de verzekeringsnoden evolueren mee. Met dit soort aanvullende garanties maken we het verschil en bieden we onze klanten een optimale dekking aan een competitieve prijs”, aldus Vincent Cornet, hoofd verzekeringen bij Beobank.

Persoonlijke en snelle afhandeling

Daarbovenop zet Beobank in het verzekeringsaanbod sterk in op snelle en persoonlijke bijstand bij schadegevallen. Hiervoor is er een samenwerking met het team van Global Assistance, dat 24u op 24 bereikbaar is en onmiddellijk de pechverhelping of de eerste bijstand van de getroffen klanten regelt.

Wat de service rond deze verzekeringen verder onderscheidt, is het streven om het schadedossier in één enkel telefoongesprek te kunnen afhandelen van A tot Z, dus van het registreren van de schade tot het mandateren van een expert bij schade aan het huis... Hiervoor kunnen de klanten terecht bij het ervaren Constatel Team van Partners Verzekeringen. *“Zo garanderen we een persoonlijke en snelle opvolging van het dossier, waardoor we onze klant ondanks de omstandigheden een positieve en omvattende ondersteuning bieden”, aldus Vincent Cornet.*

Als tussenpersoon verdeelt Beobank de verzekeringen van Partners Verzekeringen, een verzekeringsonderneming naar Belgisch recht, dat deel uitmaakt van de Groep Assurances Crédit Mutuel. Het nieuwe verzekeringsaanbod komt bovenop het bestaande aanbod van persoonsverzekeringen (schuldsaldoverzekering, uitvaartplan en gezinsbeschermingsplan).

Alle details aangaande deze producten zijn terug te vinden in de algemene voorwaarden op www.beobank.be, o.a. de precieze omvang van de waarborgen, de franchises en voorwaarden, de gedekte en niet-gedekte schade, de uitsluiting en beperkingen.

Over de enquête:

De enquête werd uitgevoerd in opdracht van Beobank door IVOX in juli 2017 bij 1.000 Belgen ouder dan 18 jaar.

Meer informatie:

Persdienst Beobank NV/SA

Sandrine Roberti de Winghe
+32 (0)478 828 729

sandrine.robertidewinghe@beobank.be

Over Beobank:

Beobank NV/SA is een Belgische bank, dochteronderneming van de Groep Crédit Mutuel Nord Europe, die gepersonaliseerde producten en diensten aanbiedt aan particuliere klanten, aan zelfstandigen en aan kleine ondernemingen. Beobank heeft een netwerk van 230 verkooppunten (eigen kantoren en zelfstandige agenten) die de klanten helpen bij de realisatie van hun persoonlijke en professionele projecten. Zij kunnen er terecht voor flexibele en innovatieve betalingsoplossingen, spaaroplossingen, kredieten, verzekeringen en beleggingen. Producten en diensten die aangeboden worden met gevoel voor verantwoordelijkheid en respect. Beobank telt vandaag 620.000 klanten en 1.500 medewerkers in België.

Meer info: www.beobank.be

Over Partners Verzekeringen

Partners Verzekeringen NV is een Belgische verzekeraar dat gesticht werd in 1986 en deel uitmaakt sinds 2006 van de Groep Assurances du Crédit Mutuel. Met meer dan 30 jaar deskundigheid in de niet-levensverzekeringsproducten heeft Partners als directe verzekeraar haar duurzaamheid op de Belgische markt aangetoond met een portefeuille van meer dan 200.000 contracten, voornamelijk in brand, auto en familiale verzekeringen, verkocht door een eigen netwerk van 24 kantoren.

Meer info: www.partners.be

Verzekeringsmaatschappijen:

N.V. PARTNERS VERZEKERINGEN - Gustave Demeylaan 66 - B-1160 BRUSSEL. Onderneming toegelaten onder NBB nummer 0964 - RPR 0428.438.211 Brussel - IBAN: BE43 3101 9596 0601 - BIC: BBRUBEBB - Takken: 1a,2,3,8,9,10a,13,16,17

Verzekeringstussenpersonen van N.V. Partners Verzekeringen:

- Beobank NV/SA, verzekeringsagent, FSMA 19688 A, Generaal Jacqueslaan 263 g, 1050 Brussel, BTW BE 0401.517.147, RPR Brussel.
- Agenten of makelaars, door FSMA erkend als verzekeringstussenpersoon

Beobank NV/SA | Generaal Jacqueslaan 263g 1050 Brussel

BTW BE 0401.517.147 | RPR BRUSSEL | IBAN: BE77 9545 4622 6142 | BIC: CTBKBEBX | FSMA 19688A